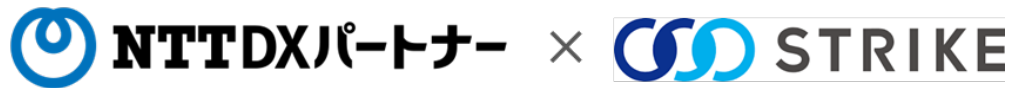


2022 年 7 月 26 日
株式会社 NTT DX パートナー
株式会社ストライク



**NTT DX パートナー×ストライク
事業承継課題解決に関する連携を開始**

株式会社 NTT DX パートナー（本社：東京都新宿区、代表取締役社長 遠藤玉樹 以下、NTT DX パートナー）と、株式会社ストライク（本社：東京都千代田区、代表取締役社長 荒井邦彦 以下、ストライク）は、地域企業が抱える事業承継（後継者不在）課題を解決することを目的に、2022 年 7 月より、「事業承継課題解決に関する連携」を開始いたします。

1. 背景・目的

NTT DX パートナーは、東日本電信電話株式会社（以下、NTT 東日本）とともに、自治体や企業などへ DX を活用した事業変革に関するコンサルティング業務を実施しています。その中で、日本社会における少子高齢化の加速を受け、地域の企業より「事業承継」に関する課題をヒアリングする機会が多くなってきました。

ストライクは、事業承継型 M&A を扱う企業として每期 200 件以上の M&A を成立させている中で、事業承継課題を抱える地域企業との接点獲得や M&A 実行後の経営統合に関するコンサルティング分野に対する課題を持っていました。

これらの課題に対してスピーディーかつ正確に解決へ導くために、地域企業の DX を用いた課題解決の経験・知見を持つ NTT DX パートナーと事業承継コンサルの第一人者であるストライクが連携し、地域社会の課題解決へのさらなる貢献を目指します。

2. 連携体制

NTT DX パートナー、NTT 東日本にて地域企業の事業承継課題を引き出し、ストライクと共同で解決を図ります。加えて、事業承継課題解決後は、経営戦略の相談相手として NTT DX パートナーがお客さまと伴走を続け、企業変革のサポートを実現します。



3. 具体的な取り組み

- ① NTTDX パートナーから事業承継課題を持つ企業にストライクを紹介し、ストライクが事業承継に関する M&A コンサルティングを行うことで、課題解決を図る。
- ② ストライクから M&A 完了後（または完了前）の企業に NTT DX パートナーを紹介し、NTT DX パートナーから経営統合時のコンサルティングを実施する。

上記 2 点を実施し、事業承継課題の解決を目指します。

アフターM&Aにおけるご支援例 (経営統合における課題解決)

NTT東日本グループのアセットを活用したご支援を予定

☒ DX推進支援

業務のDX推進支援（要件定義、実行）

プラットフォーム構築（顧客向け）

クラウド

情報セキュリティ対策

基幹システム統合

リモートワーク、Web会議システム

☒ 人材育成支援

経営層、従業員向け育成研修

継続的な人材育成制度の導入

☒ 経営戦略策定支援

経営戦略コンサルティング

データドリブン型経営への伴走支援

【会社概要（NTT DX パートナー）】

商号 : 株式会社 NTT DX パートナー
代表者 : 代表取締役社長 遠藤 玉樹
所在地 : 〒163-8019 東京都新宿区西新宿 3-19-2 NTT 東日本本社ビル 9 階
設立 : 2022 年 1 月
事業内容 : DX コンサルティング、DX の実装・推進支援、システム運用、
データ分析等の業務受託、伴奏支援
資本金 : 4 億 9,000 万円
URL : <https://www.nttdxpn.co.jp/>

【会社概要（ストライク）】

商号 : 株式会社ストライク
代表者 : 代表取締役社長 荒井 邦彦
所在地 : 〒100-0004 東京都千代田区大手町 1-2-1 三井物産ビル 15 階
設立 : 1997 年 7 月
事業内容 : M&A の仲介、企業価値向上に関するコンサルティング
資本金 : 8 億 2,374 万円
URL : <https://www.strike.co.jp/>

【本件に関するお客さまからの問い合わせ先】

株式会社 NTT DX パートナー
info@nttdxpn.co.jp

株式会社ストライク 事業法人部 山口
yamaguchi.sa@strike.co.jp

【本件に関する報道機関からのお問い合わせ先】

NTT 東日本 経営企画部 広報室 報道担当
houdou-gm@east.ntt.co.jp